

KØB OG SALG AF VIRKSOMHED

At købe eller sælge virksomhed er en beslutning, som kræver megen overvejelse og planlægning. Det er en proces der tager tid og grundig forberedelse, da det både påvirker din økonomiske og din personlige situation.

Vi kan tilbyde:

- et detaljeret overblik over købs- eller salgsprocessen.
- en grundig analyse af de tilgængelige informationer og hjælpe dig med de strategiske muligheder.
- en kompetent rådgivning omkring aftaleindgåelse, ejerskifteforløb og aftalelukning.
- en realistisk beregning af virksomhedens værdier samt en afdækning af de risici, der vil være i forbindelse med køb eller salg.

Du kan forvente:

- at få en professionel og nærværende rådgivning, som giver dig et økonomisk overblik over alle aspekter af købs- eller salgsforløbet.
- at vi hjælper dig med at træffe de rette beslutninger på de rette tidspunkter – så du, fra start til slut, kan være tryk og sikker ved køb eller salg.
- en proaktiv og engageret rådgiver, som, med afsæt i dine behov, skaber værdi for dig.
- at få en rådgiver, som gennem vores netværk med Baker Tilly International, har viden om køb og salg af virksomheder i både ind- og udland.



WWW.DANSKREVISION.DK

Vi rådgiver også om:

- Generationsskifte
- Selskabskonstruktioner
- Relation til pengeinstitut og investor
- Forretningsudvikling
- Optimér din virksomhed
- Økonomisk rådgivning
- Opstarts- og iværksætterpakke
- Rådgivning af kriseramte virksomheder
- Skatterådgivning
- Moms og afgifter
- Finansiering